SUPLEMENTO ECONOMICO DE PAGINA/12 24 DE JULIO DE 2005 AÑO 16 Nº 799

CASH

Un paseo guiado por los 38 países que actualmente mantienen acuerdos con el Fondo Monetario

¿En qué país del club FMI le gustaría vivir?



■ Los indicadores socioeconómicos de los miembros del club del Fondo son impresionantes.

■ El ingreso per cápita anual en dólares es, en promedio, un tercio del de Argentina (4050 dólares).

■ En promedio, en esos países se vive 11 años menos que en Argentina.

■ Los indicadores de mortalidad infantil, excluyendo los casos más extremos de Africa, más que duplican las tasas de Argentina (21 por mil para menores de 5 años). Si se incluyen los países africanos, en promedio son 8 veces mayores.

■ Aun con 40 por ciento bajo la línea de pobreza, vivir en Argentina pareciera todo un lujo en el mapa de los acuerdos firmados por el Fondo Monetario.

Sumacero

el Libro

LA PROTESTA SOCIAL EN LA ARGENTINA (1990-2004)
Guillermo Almeyra
Ediciones Continente y Peña Lillo



El libro colabora con la discusión teórica y política que se está realizando en la izquierda argentina y mundial sobre el carácter y los alcances de la protesta social en la Argentina, sobre todo a partir del 19 y 20 de diciembre de 2001. Se analizan los cambios económicos, demográficos y sociales, las grandes transformaciones políticas y culturales que se produjeron en la Argentina (1990-2004), así como la evolución desde la resistencia hasta la construcción de elementos de poder alternativo. El autor polemiza con otras interpretaciones teóricas, en particular con las de John Holloway y Tony Negri, que entiende como erróneas y desmovilizadoras.

12.964 millones de dólares suman los pagos netos realizados por la Argentina a los organismos internacionales desde la caída de la convertibilidad. El dato figura en el último informe semanal de la consultora Ecolatina. Allí se destaca que en el 2002 se pagaron 4127 millones, en el 2003 la cifra cayó a 2426 millones, en el 2004 volvió a trepar hasta llegar a 3505 millones, mientras que en el primer semestre ya se abonaron 2906 millones. El total representa una cifra muy alta, sobre todo si se toma en cuenta que, en ese período, la Argentina enfrentó la peor crisis económica de su historia.



el Dato

La burbuja inmobiliaria no para de crecer en España. El diario *El País* publicó esta semana que entre 1987 y 2004 el precio de las viviendas subió catorce veces más de lo que lo han hecho los salarios. Adquirir un departamento de tres ambientes en 1987 equivalía a 3,5 años del salario bruto promedio. En el año 2004 esa proporción aumentó a 8,2. En términos nominales, el precio de la vivienda se multiplicó por cinco en ese período.

EL CHISTE

Dos abogados estaban caminando por el bosque, cuando ven un oso muy agresivo. El primer abogado inmediatamente abrió su bolso, sacó un par de zapatillas y se las puso. El otro lo miró y dijo: “Estás loco. Nunca vas a poder correr más rápido que el oso”. Entonces, el primero le contestó: “No hace falta. Me alcanza con correr más rápido que vos”.

La Frase



“Me preocupa la situación social, que sigue teniendo porcentajes altos de pobreza y desocupación. Reconozco que se ha avanzado, que se frenó la tendencia y que ahora es hacia la baja. Pero no alcanza.” Llamativa declaración del economista **Mario Blejer**, quien, además de haber sido presidente del Banco Central, se desempeñó como funcionario del FMI entre 1980 y 2001, años en los que el Fondo recomendó a la Argentina innumerables recetas de ajuste que terminaron generando la desocupación y la pobreza que ahora le preocupan a Blejer.

Curso

El 8 de agosto comienzan los cursos del segundo cuatrimestre del 2005 de Chino Mandarín, Japonés y Coreano, a dictarse en la nueva sede de Asia & Argentina, Chacabuco 380 piso 3º, Ciudad de Buenos Aires. Son cursos de nivel inicial y avanzados. Se contemplan descuentos para estudiantes universitarios y empleados públicos. Para mayor información:
www.asiayargentina.com
info@asiayargentina.com

EL ACERTIJO

Un vendedor ambulante se propuso vender una canasta de 115 manzanas a razón de 10 monedas cada 5 manzanas. En el momento de la venta cambió de opinión y agrupó las 58 manzanas más grandes por un lado y las 57 más pequeñas por otro. Las grandes las vendió a 5 monedas cada 2 manzanas y las pequeñas a 5 monedas cada 3 manzanas.
¿Ganó la misma cantidad de dinero que hubiera conseguido de la otra forma?

Respuesta: No, con la segunda opción ganó 10 monedas más.

Informe

DOCUMENTO DE TRABAJO
La Banca Cooperativa en Francia: un estudio de caso Mariano Borzel
Cefid-AR



El informe analiza el funcionamiento y los objetivos perseguidos por la banca cooperativa a partir del estudio del caso francés. Se realiza una descripción de su naturaleza y especificidad microeconómica. Se presentan estadísticas sobre la banca cooperativa en Europa y, por último, se aborda el caso de los Bancos Populares franceses a partir de un análisis de sus características centrales.

Ranking

Principales deudores del FMI

	Sep-04	Part	May-05	Part.
Argentina	14.062	15%	11.673	14%
Turquía	21.344	23%	18.112	22%
Brasil	24.410	26%	22.392	28%
Total 3 países	59.817	63%	52.177	64%

Fuente: Consultora Abeceb.com

¿En qué país...?

POR MAXIMILIANO MONTENEGRO

El juego que se propone al lector es simple. Hay que revisar minuciosamente el listado del cuadro *(ver aparte)*, empezando desde arriba, y posando el índice país por país. Si necesita la ayuda de un mapa, puede recurrir a él. Después debe responder la siguiente pregunta: ¿en qué país del catálogo le gustaría vivir? Esos 44 países tienen en común el contar con un acuerdo vigente con el Fondo Monetario. Atención, el juego no se plantea como una propuesta turística de aventura a destinos exóticos, ni como una misión humanitaria a latitudes devastadas por el hambre y la miseria.

Para no facilitar la tarea del lector, se excluyó a Uruguay, que cerró el mes pasado trato con el FMI hasta el 2008. Mientras que Brasil, según los documentos oficiales, ya no figura dentro del selecto club: el presidente Lula hizo pública su decisión de no renovar el acuerdo con el organismo, que venció el 31 de marzo pasado, pero aclaró que seguirá pagando puntualmente los vencimientos de su deuda.

Cash revisó todos los acuerdos vigentes con el Fondo Monetario. Y analizó la situación socioeconómica de los países que son monitoreados por el organismo. La primera conclusión es que, en promedio, esos países tienen tasas de mortalidad infantil, de deserción escolar y de analfabetismo muy superiores a las argentinas. Además, la expectativa de vida es menor. Y, pese al deterioro que implicó la devaluación en los ingresos de los asalariados y en los niveles de pobreza, Argentina todavía califica mucho mejor en esos indicadores que el promedio de los países que actualmente son guiados por los burócratas de Washington.

De la investigación surge que existen tres clases de programas: los llamados “stand-by” (créditos puente); los “acuerdos de facilidades extendidas”; y los planes de “reducción de la pobreza y facilidades de crecimiento”.

Argentina conoce lo que son las dos primeras clases de acuerdo: por caso, De la Rúa firmó un “facilidades ampliadas” y Kirchner un “stand-by”, en septiembre de 2003, hoy suspendido. Como es sabido, ambos programas suponen, entre otras exigencias, duras metas de ajuste fiscal, todo un clásico en el menú del Fondo. Pero lo llamativo es que aun los acuerdos de “reducción de la pobreza”, reservado para algunos de los países más pobres del planeta, también implican estrictas metas fiscales y monetarias, siempre guiadas por la religión de la ortodoxia para la cual distribuir es pecado. El ejemplo más palmario de esa filosofía de “un modelo para todos” es el caso de Nigeria –el nuevo ejemplo a seguir– donde las condiciones exigidas por los

> **Tasas:** Los países que son monitoreados por el FMI tienen tasas de mortalidad infantil, de deserción escolar y de analfabetismo muy superiores a las argentinas.

LEY DE RESPONSABILIDAD FISCAL EN AFRICA

De Argentina a Nigeria

POR M. M.

No es ninguna novedad que para el Fondo Argentina cayó en desgracia. Desde mediados del año pasado la estrella es Nigeria, que es elogiada periódicamente en las publicaciones oficiales del organismo, como durante la década del noventa fue “mimada” Argentina.

Lo increíble es que la receta allí es exactamente la misma que se reclamó durante todo el año pasado a Argentina. En la revista oficial del Fondo (*IMF Survey*) se puede leer que tanto el director gerente del Fondo, Rodrigo Rato, como las autoridades nigerianas coincidieron en que “el desafío de alcanzar tasas de crecimiento más altas y reducir la pobreza es formidable”. Para lograr esos objetivos, prosigue la publicación, Rato destacó la importancia de “la aprobación en tiempo de la pendiente Ley de Responsabilidad Fiscal (“Fiscal Responsabily Bill”), que otorgaría el fundamento legal para la prudencia fiscal y la transparencia a todos los niveles de gobierno”. ¿Hay mejor prueba que ésta, que el Fondo ensaya con la misma receta en todos los rincones del planeta?

La Argentina aprobó en agosto del año pasado esa ley a pedido del Fondo. Pero el organismo no ponderó ese “esfuerzo” de la administración Kirchner, porque la norma no contempló la posibilidad de acusar penalmente a los gobernadores incumplidores.

El resto de los condimentos del a receta ofrecida a Nigeria también son conocidos en Argentina. Según la revista oficial del FMI, Rato también habló, durante su gira africana, de “la necesidad de que Nigeria persevere en la agenda de reformas en áreas tales como privatizaciones, reforma del sector público y la reestructuración del sistema financiero”.

Nigeria es un país rico en petróleo, la expectativa de vida llega a los 45 años y la tasa de mortalidad, para menores de cinco años, es del 198 por mil (frente al 21 por mil en Argentina). Nigeria todavía no alcanzó un nuevo acuerdo con el Fondo. C

VAYA SACANDO PASAJE PARA VIAJAR AL PARAISO

–Países con acuerdos vigentes con el Fondo Monetario–

Programa Stand-by

ARGENTINA	CROACIA	PARAGUAY
BOLIVIA	REPUBLICA	PERU
BULGARIA	DOMINICANA	RUMANIA
COLOMBIA	GABON	TURQUIA

Programa de Facilidades Extendidas

SERBIA Y MONTENEGRO	SRI LANKA

Programa de Facilidades de Crecimiento

ALBANIA	DOMINICA	NEPAL
ARMENIA	GAMBIA	NICARAGUA
AZERBAIJAN	GEORGIA	NÍGER
BANGLADESH	GHANA	RWANDA
BURKINA FASO	GUYANA	SENEGAL
BURUNDI	HONDURAS	SIERRA LEONA
CABO VERDE	KENYA	SRI LANKA
CHAD	REP. DE KYRGYZ	TAJIKISTAN
REP. DEMOCRATICA	MALI	TANZANIA
DE CONGO	MONGOLIA	UGANDA
REP. DE CONGO	MOZAMBIQUE	ZAMBIA

Fuente: Fondo Monetario Internacional.



funcionarios del FMI son calcadas de las reclamadas el año pasado a la Argentina *(ver aparte)*.

Una segunda evidencia del estudio es que los países del sudeste asiático –como Indonesia– que durante la crisis de fines de los noventa debieron recurrir al FMI, se desentendieron rápidamente de sus exigencias y hoy ya no mantienen planes económicos monitoreados por el organismo.

En la actualidad existen tres categoría de países bajo control del Fondo.

■ Latinoamericanos: entre ellos, hay acuerdos de los más severos para naciones muy pobres, como Bolivia y República Dominicana, y para países de desarrollo intermedio, como Colombia y Perú. Y programas apenas algo más blandos para otros sumergidos en la miseria, como Honduras y Guyana.

■ Países del Este: el mismo esquema se repite para las ex repúblicas soviéticas.

■ Africanos: todos revistan en los programas de "facilidades para el crecimiento", lo cual, como se dijo antes no quita que deban cumplir sus propias metas de ajuste fiscal.

Finalmente, es interesante analizar los indicadores socioeconómicos de los 44 miembros del club del Fondo:

■ El ingreso per cápita anual en dólares es, en promedio, un tercio del de Argentina (4050 dólares).

■ En promedio, en esos países se vive 11 años menos que en Argentina (74 años).

■ En promedio los indicadores de mortalidad infantil, excluyendo los casos más extremos de Africa, más que duplican las tasas de Argentina (21 por mil para menores de 5 años). Si se incluyen los países africanos, en promedio, son 8 veces mayores. Para tener un punto de comparación, en Cuba, según las estadísticas del Banco Mundial, esa tasa de mortalidad infantil es del 8 por mil.

■ Aunque para otros indicadores los datos del Banco Mundial son incompletos, es evidente que Argentina presenta, además, mejores tasas de alfabetización y de acceso a servicios sanitarios que la mayoría de los países del club.

Aun con 40 por ciento bajo la línea de pobreza, con la inflación comiendo el poder de compra de los asalariados, y con la interna del peronismo copando el escenario electoral, vivir en Argentina pareciera todo un lujo en el mapa de los acuerdos firmados por el Fondo Monetario. Pertenecer a este club no otorga privilegios.

■ Los indicadores socioeconómicos de los 44 miembros del club del Fondo Monetario son impresionantes.

■ El ingreso per cápita anual en dólares es, en promedio, un tercio del de Argentina (4050 dólares).

■ En promedio, en esos países se vive 11 años menos que en Argentina (74 años).

■ En promedio los indicadores de mortalidad infantil, excluyendo los casos más extremos de Africa, más que duplican las tasas de Argentina (21 por mil para menores de 5 años). Si se incluyen los países africanos, en promedio, son 8 veces mayores.

■ Para tener un punto de comparación, en Cuba, según las estadísticas del Banco Mundial, esa tasa de mortalidad infantil es del 8 por mil.

■ Aun con 40 por ciento bajo la línea de pobreza, vivir en Argentina pareciera todo un lujo en el mapa de los acuerdos firmados por el Fondo Monetario.

Las últimas exigencias

En el último informe de revisión de la economía argentina, el Fondo Monetario planteó sus exigencias a la administración Kirchner, las que volvió a escuchar personalmente esta semana Guillermo Nielsen, secretario de Finanzas, enviado a Washington para iniciar negociaciones formales con el organismo. Los principales reclamos son los siguientes:

■ Elevar la meta de superávit fiscal del 3 por ciento del PBI al 4,5 por ciento.

■ Dejar caer el dólar para frenar el aumento de los precios.

■ Archivar los aumentos de jubilaciones y de salarios públicos.

■ Eliminar los llamados "impuestos distorsivos" (retenciones, impuesto al cheque).

■ Apurar la renegociación de contratos con las empresas de privatizadas y descongelar totalmente las tarifas de los servicios públicos.

■ Ofrecer un solución al 24 por ciento de los acreedores privados que no aceptaron el canje de la deuda.

CONTADO

Roberto y Rodrigo

Por Marcelo Zlotogwiazda

La semana pasada se señaló en esta columna lo ridículo del ejemplo de los porteros que había escogido Roberto Lavagna para atribuir a los aumentos salariales el pequeño rebrote inflacionario. El lunes pasado, el ministro ha superado el ridículo casi risueño para incurrir en una aberración patética. Durante una de sus frecuentes visitas al programa de cable de Charly Fernández, Lavagna dijo: "Los argentinos que somos un poquito mayores nos acordamos del Rodrigazo. Y de cómo empezó; por un pedido de aumentos de salarios que supuestamente no iba a generar inflación". O al ministro le falla la memoria, o la distorsiona adrede, o está exhibiendo una veta ideológica que hasta ahora disimulaba muy hábilmente.

Cualquiera con buena memoria recuerda que el Rodrigazo no fue lo que dice recordar Lavagna. No hay tampoco libro de historia de signo alguno que avale una versión tan simplista y sesgada como la del ministro. Puede consultarse, por ejemplo, el reciente ensayo que escribió el colega Néstor Restivo de *Clarín* junto con el compañero de este diario Raúl Dellatorre, titulado *El Rodrigazo, 30 años después; un ajuste que cambió al país*. Allí se explica que, lejos de haber sido causado por la presión de los sindicatos, el plan del lopezreguista Celestino Rodrigo y de su ideólogo ultraderechista Ricardo Mansueto Zinn (que en los '90 fue mano derecha de María Julia Alsogaray y de José Estenssoro en las privatizaciones de ENTel e YPF, y luego falleció junto con el presidente de la petrolera en un oscuro accidente de avión) se aplicó en un país desbordado por una inflación que se comía día a día el poder adquisitivo, por culpa de un déficit fiscal incontrolable y de una situación política inmanejable, donde tras la muerte de Perón la democracia se disgregaba en medio de la salvaje violencia política que en los doce meses previos se había cobrado la muerte de unas quinientas personas a manos de la Triple A y de las organizaciones armadas. La brutal devaluación con aumentos de tarifas de tres dígitos porcentuales aceleró la escalada de precios y sirvió, junto al clima represivo, a frenar la recomposición de las fuerzas populares y como aperitivo para lo que se venía con la dictadura y Martínez de Hoz. En todo caso, si de simplificar se trata, los salarios fueron víctima y no causa del Rodrigazo.

Cabe preguntarse a qué obedece semejante exabrupto de Lavagna, que increíblemente pasó desapercibido hasta para analistas políticos que protagonizaron y sufrieron en carne propia aquellos tristes días, y que no mereció el más mínimo reproche público de ninguno de los funcionarios kirchneristas que aún reivindican la resistencia de aquellos tiempos a la reacción que tuvo en el Rodrigazo uno de sus puntos de partida.

Antes de ensayar respuesta conviene considerar otra de las lucubraciones que Lavagna expuso en esa última aparición televisiva. Con su conocida veta irónica, argumentó por el absurdo contra los que afirman que en la actual coyuntura incrementos salariales no tendrían por qué trasladarse a precios diciendo: "Si eso es así, dupliquemos, cuadrupliquemos o multipliquemos los salarios por diez". Apeló con pretendida picardía a lo que en lógica básica se conoce como falacia: un vaso de agua es pura salud, dos también, pero seguramente que tomar cuarenta litros de agua sin parar ahoga.

Es comprensible que Kirchner y Lavagna estén asustados por el pequeño rebrote inflacionario, y hasta saludable que en algún punto sobreestimen actitudes conservadoras. Pero a esta altura va quedando bastante en claro que tienen una concepción sobre la cuestión distributiva no tan diferente a la tradición dominante.

La existencia de margen para reacomodamientos salariales no inflacionarios se puede observar con diferentes enfoques. Por empezar sobresale la exuberancia fiscal de la primera mitad del año, que arrojó sobrantes para financiar reajustes de jubilaciones, asignaciones y/o salarios estatales. En cuanto a la industria, vayan los siguientes datos: el salario en el sector de manufacturas subió post-convertibilidad un 67 por ciento mientras que los precios aumentaron un 122 por ciento, de lo que surge que el costo salarial real se redujo en promedio un 25 por ciento; a lo que habría que agregar que la productividad de la mano de obra rinde un 9 por ciento más.

Y en cuanto al temor y las precauciones ante una inflación provocada por exceso de demanda (que fue el motivo para frenar el ajuste del 10 por ciento a los jubilados que adelantó **Página/12** el fin de semana pasado), es oportuno tener presente que si hay demanda excedente es porque hay faltante de oferta, y que la escasez de oferta es consecuencia de una insuficiente tasa de inversión. Carencia que puede explicarse por diversos factores, menos por ausencia de rentabilidad. C

claves

Empresas multinacionales

■ "La mudanza se realiza en general desde un país con altos salarios y buen nivel de vida hacia diversos destinos en China, India, Europa oriental o América latina, donde la remuneración de un trabajador con idéntica calificación a la del europeo o estadounidense oscila entre la décima y la quinta parte de la de su colega primermundista."

■ "La contracara de las ganancias que obtienen así las grandes multinacionales es el desempleo que generan en sus países de origen."

Ana D'Angelo



En Estados Unidos y en Europa, la deslocalización es un tema político.

LA MUDANZA DE EMPRESAS A PAISES "BARATOS"

Fábricas con rueditas

POR ALEJANDRO BERCOVICH
DESDE BERLIN

La vedette mundial de los planes de deslocalización sigue siendo China, y México encabeza el ranking latinoamericano, gracias al modelo de las maquilas.

Fue uno de los términos más usados por la oposición durante la última campaña presidencial en Estados Unidos, y el eje de las peleas entre los principales miembros de la Unión Europea a la hora de autorizar o no el ingreso al bloque de los países del Este. La deslocalización (*outsourcing*) no es otra cosa que el traslado de fábricas, servicios y líneas de producción de un país a otro, para seguir proveyendo desde allí a los mismos mercados que se atendían desde el sitio original. La mudanza se realiza en general desde un país con altos salarios y buen nivel de vida hacia diversos destinos en China, India, Europa oriental o América latina, donde la remuneración de un trabajador con idéntica calificación a la del europeo o estadounidense oscila entre la décima y la quinta parte de la de su colega primermundista. La contracara de las ganancias que obtienen así las grandes multinacionales es el desempleo que generan en sus países de origen.

La desocupación en Alemania, por caso, afecta a 4,8 millones de personas (12 por ciento de la población económicamente activa), pese a que se trata de la tercera economía mundial –después de Estados Unidos y Japón– y pese a que el volumen acumulado de sus inversiones en el extranjero se cuadruplicó en los últimos diez años.

Por su ubicación en los lejanos confines del Sur, y por haber estado en medio de una severa crisis cuando se registró el auge de la deslocalización a fines de los '90, la Argentina no fue destinataria de casi ningún gran proyecto de ese tipo. La brusca caída del salario real durante el 2002 determinó la instalación de algunos *call centers* en Buenos Aires, desde donde varias multinacionales atienden en castellano, inglés o portugués a clientes de otros países que llaman a sus líneas gratuitas de atención al consumidor. Las inversiones del complejo automotor en los últimos dos años también forman parte de la estrategia de internacionalización de las grandes compañías del sector, que tímidamente empiezan a exportar partes y vehículos desde sus plantas argentinas, aunque en mucha menor medida que desde Brasil. De todos modos, la vedette mundial de los planes de deslocalización sigue siendo China, y México el que encabeza el ranking latinoamericano, gracias al modelo de las maquilas favorecido por el Nafta. Los desembolsos foráneos siguen teniendo un rol marginal en la economía argentina post-crisis, que el año pasado recibió menos inversiones extranjeras directas (IED) que Trinidad y Tobago, según las cifras de la Cepal.

Las reacciones en los países centrales ante los efectos de la deslocalización son bastante variadas. Llama mucho la atención, por ejemplo, que los principales sindicatos alemanes no se opongan al traslado de fábricas al exterior, como sí lo hacen los franceses y los italianos. El distrito de Sajonia (ex Alemania oriental) tiene un 20 por ciento de desocupados, pero para el secretario de prensa de la Confederación Alemana de Sindicatos (DGB) en esa provincia, Marcus Schlimerbech, sería equivocado intentar impedirles a los empresarios que sigan mudando sus plantas a Polonia o al Lejano Oriente. "Pensamos que está bien que las empresas alemanas inviertan en el extranjero y creen puestos de trabajo allí, porque son la garantía para nuestros propios puestos. De los beneficios que obtienen las compañías en el extranjero también participamos nosotros, a través de nuestros salarios más altos", dijo a **Cash** el dirigente. A su juicio, en el futuro seguirá influyendo la mayor calificación de la mano de obra alemana y la imponente infraestructura que ofrece el país a las empresas, antes que el costo salarial, evidentemente menos ventajoso para los dueños del capital.

Los gobiernos tampoco tienen una estrategia unívoca frente al *outsourcing*. Un funcionario del Ministerio de Economía teutón admitió ante este suplemento que los salarios bajos en los países del Este generaron "fuertes desequilibrios" en la economía local desde la última tanda de incorporaciones a la Unión Europea, y explicó que la política oficial se limita a rebajas de impuestos y subsidios a las inversiones. La lógica detrás de esos instrumentos es que, en los tiempos que corren, los capitales nacionales ya no se pueden frenar ni dirigir desde el poder público sino sólo seducir o atraer, de la misma manera que a los extranjeros. De hecho, según cifras oficiales, un 40 por ciento de las importaciones de bienes de Estados Unidos se debe a compras realizadas a filiales extranjeras de firmas de esa nacionalidad.

Para peor, los ánimos deslocalizadores no emergen sólo de las grandes compañías sino que también tientan a las pequeñas y medianas. Según un estudio de la Federación Alemana de la Industria (BDI), un 26,1 por ciento de las pymes germanas ya trasladó al exterior parte de su producción, y un 16,8 por ciento planea hacerlo en los próximos dos años. Las únicas que por ahora se quedan en casa son las que emplean a menos de 20 trabajadores, que representan menos de la mitad del total de pymes registradas. C

LA RECUPERACION DE LA INDUSTRIA VISTA EN PERSPECTIVA HISTORICA

Mitos y realidades del despegue

POR RICARDO ROZEMBERG (*)

El director del Centro de Estudios para la Producción analiza si la reactivación industrial encontró un techo o continúa a paso firme.

Alejandro Elias



El repunte es más fuerte que en la salida de recesiones anteriores.

Las condiciones macroeconómicas alcanzadas a partir del abandono del régimen de convertibilidad abrieron nuevos horizontes para las actividades industriales. En efecto, la vigencia simultánea de superávit fiscal y de cuenta corriente, en un entorno monetario ajustado, con un tipo de cambio real estable y relativamente alto, no ha sido una característica habitual en la economía argentina de las últimas décadas. Es en este marco más propicio para el desarrollo del sector manufacturero donde se observa una fuerte recuperación de la industria, la cual desde inicios de 2002 acumula un incremento del orden del 44 por ciento, habiendo ya superado en casi 3 por ciento el pico pre-recesivo.

Promediando ya tres años desde el inicio de este proceso, vale la pena hacer un breve balance y formular algunas preguntas, tanto acerca de lo que pasó como sobre lo que podrá pasar de cara al futuro. En este sentido, vale hacerse algunas preguntas: ¿el avance de la industria registrado hasta el momento resultó más vigoroso que el de las salidas de recesiones previas?, ¿se distinguen algunos aspectos novedosos en el nuevo ciclo ascendente de la actividad manufacturera?, ¿el nuevo régimen genera o puede generar una estructura industrial más "densa", con mayor diferenciación de productos, dotados de más diseño y valor agregado? En definitiva, ¿es posible un salto productivo manufacturero sustentable, generalizado, y cualitativamente diferente?

Dónde estamos. Repasando lo sucedido en los últimos 25 años, el presente aumento de la actividad manufacturera resulta más pronunciado que el registrado en la salida de las cuatro recesiones precedentes, teniendo en cuenta la velocidad a la que avanzó en los primeros once trimestres de mejora. Asimismo, actualmente el producto industrial logró recuperar todo el terreno perdido durante la fase contractiva del ciclo, mientras que a esta altura en la salida de otras recesiones largas –como la que siguió al abandono de la "tablita cambiaria" de fines de los '70 o la hiperinflación de fines de los '80– ello no había podido conseguirse.

Por otro lado, si bien a lo largo de los últimos años se observa que todas las ramas manufactureras motorizan el avance industrial, no se debe pasar por alto que este fenómeno no fue usual en recuperaciones anteriores, ya que nunca antes todos los grandes bloques crecieron de manera conjunta y sostenida.

Otra de las características salientes del actual patrón de crecimiento manufacturero está vinculada a la creación de empleo. La experiencia muestra que no siempre las fases expansivas de la actividad industrial estuvieron acompañadas por una generación de puestos de trabajo del sector. En efecto, la elasticidad empleo-producto industrial fue negativa en la salida de la "híper" y en la recuperación post-crisis del Tequila, en función de que la mayor producción tuvo lugar junto con una destrucción de puestos de trabajo. Asimismo, en las recuperaciones que siguieron a la recesión "post-tablita" y a la de 1985, la elasticidad empleo-producto industrial, si bien positiva, resultó notoriamente menor a la verificada entre inicios de 2002 y comienzos de 2005.

De cara al futuro. Tanto los rasgos estructurales del actual régimen económico como el desempeño reciente del sector industrial aparecen "desafiando" en cierta medida los desarrollos de la historia económica de nuestro país. Esto no implica que la actual configuración productiva de la industria sea ya muy diferente a la observada décadas atrás. Más bien significa la consolidación de una Argentina altamente competitiva en la producción de insumos industriales básicos y alimentos, a los cuales se han sumado una variada gama de productos manufactureros que avanzan en la cadena de valor.

Los cambios estructurales en el aparato productivo no se dan de la noche a la mañana. Avanzar hacia una industria más integrada y con mayor valor agregado aparece como un objetivo complejo, donde la inversión juega un rol principal. Es por ello que la consolidación en el tiempo del actual régimen de política macroeconómica, junto con el sostenimiento y profundización de las herramientas de política productiva de "sintonía fina", surgen como condición necesaria para que el entramado productivo de los próximos cinco o diez años sea cuantitativa y cualitativamente diferente. C

(*) Economista. Director del Centro de Estudios para la Producción CEP.

claves

reactivación polémica

■ Los números del estimador industrial de junio mostraron una caída respecto de abril y para algunos encendieron luces de alerta.

■ Hay quienes dicen que la recuperación está alcanzando un techo, dado por la falta de inversiones en diversos sectores.

■ Sin embargo, el economista Ricardo Rozemberg, del CEP, plantea que la actual recuperación industrial es inédita si se compara con las salidas de crisis de las últimas tres décadas.

EL BAUL DE MANUEL **Por M. Fernández López**

Acumulación de capital

@cumul.ar

Invertir es, para la economía y los economistas, incrementar los bienes de producción existentes. Lo cual parece sencillo y no lo es. Hay, primero, un obstáculo cultural: antes que la inversión aparezca, se necesita que el segmento de la población que percibe ingresos superiores a su consumo indispensable, en lugar de dedicar el ingreso no indispensable a adquirir autos 0 km importados para matar de envidia a su vecino, inyectarse siliconas para lucir mejor, hacerse *piercings* en distintos lugares del cuerpo, u otros gastos igualmente suntuarios, preste esos fondos a intermediarios financieros que los hagan llegar a las unidades productivas para adquirir nuevos bienes de capital. Si ello se concreta, todavía no alcanza para que exista inversión o acumulación de capital: primero, los bienes que se produzcan con los nuevos equipos y maquinarias deberán ser demandados, ya sea por el mercado interno o el externo; y segundo, como el capital existente continuamente se deprecia (disminuye su valor) a raíz del desgaste natural, para mantener el *mismo* capital, primero deben crearse nuevos bienes de capital en una magnitud equivalente a la depreciación. Para *incrementar* el capital, pues, es necesario crear nuevos bienes de producción por encima del ritmo de depreciación. La "mano de obra", a pesar de su nombre, no produce con las manos, sino con la ayuda de bienes de producción, y más empleo requiere más bienes de capital: una pala permite trabajar a un hombre; para que trabajen dos, se necesitan dos palas. Si en un momento dado el capital del país (K) da empleo a N habitantes, y no alcanza a dar empleo a cierto número de trabajadores redundantes, es evidente que la magnitud de K debe incrementarse. El caso es peor aún cuando el número de trabajadores redundantes va en aumento, por causas económicas o por el mero crecimiento vegetativo. Entonces K no sólo debe aumentar, sino hacerlo a mayor ritmo que el aumento de N. Si son obstáculos la preferencia del consumo suntuario en sectores pudientes y la escasa capacidad de ahorro en una parte importante de la población en estado de pobreza, no son menores los relativos a posibles creadores de nuevos bienes de capital: el Estado, más movido hoy por el oportunismo, el empresariado vernáculo, movido por la propensión al consumo suntuario, y el empresariado multinacional, movido más por codicia que por fines sociales. C

El texto emblemático del liberalismo es el pasaje de la mano invisible, de la *Riqueza de las Naciones* de Adam Smith, el cual, traducido al lenguaje liberal, suele expresarse diciendo: "El individuo, al ganar, hace ganar a la sociedad". No suele aclararse que Smith escribió dicho pasaje con referencia a las decisiones de los dueños de capitales acerca de dónde invertirlos. Recordemos el comienzo del pasaje: "Así como el individuo procura, hasta donde puede, emplear su capital en el sostén de la industria nacional...", etcétera. Entre las innumerables paráfrasis de aquel texto, la de James Mill (el padre de John Stuart Mill) decía que el individuo particular es quien tiene capacidad de acumular capital más rápidamente, en comparación con el Estado o con sistemas económicos no capitalistas. Su texto, *Elementos de Economía Política*, publicado en 1821 en Londres, fue vertido al castellano en Buenos Aires en 1823 por Santiago Wilde por orden de Rivadavia, y con él se creó la enseñanza de Economía política, que comenzó a impartirse en la UBA en 1824, a cargo del creador de la primera moneda patria, el doctor Pedro José Agrelo, cuyas clases terminaron en fracaso. Para Mill, acumular capital no es independiente de la distribución del ingreso: "El producto anual se distribuye siempre de uno de dos modos; o la gran masa del pueblo se encuentra ampliamente provista de lo necesario para su subsistencia y bienestar, en cuyo caso es menor la parte que se reparte entre los opulentos; o la gran masa está reducida a lo que es estrictamente necesario para vivir, y en este caso existe una clase cuyas rentas son considerables. Cada país se aproxima a uno u otro de ambos casos. Investiguemos los motivos que haya para ahorrar en uno y otro. En el caso de haber una clase opulenta, y otra reducida a lo estrictamente necesario, es evidente que ésta no tendrá medios de ahorrar. Es bien sabido que una clase opulenta en medio de otra pobre no está dispuesta a ahorrar. La posesión de una gran fortuna estimula generalmente a gozar de lo presente; y el que está ya en posesión de una fortuna que pone a su disposición todos los medios de gozar sólo tiene un débil aliciente para ahorrar. ¿Por qué ha de privarse del goce de lo presente, para acumular aquello cuyo uso es para él tan insignificante? En tal estado del orden social, un incremento rápido del capital puede considerarse moralmente imposible". C

Finanzas
el buen inversor

EL CENTRAL VOLVIO A INTERVENIR FUERTE PARA APUNTALAR AL DOLAR

Avalancha de capitales

Hay sorpresa en el equipo económico. Se creía que en julio sostener el dólar iba a ser más sencillo, pero la lluvia de capitales en busca de bonos en pesos complica las cosas.

■ El **Grupo Arcor** entró en el mercado de los helados, iniciativa que contempla una inversión de 60 millones de pesos. El nuevo negocio de la empresa generará 450 puestos de trabajo.

■ El **Banco de Galicia** firmó un acuerdo con la Sociedad Rural para brindarles servicios financieros exclusivos a los productores agropecuarios. Se lanzará una tarjeta especial, llamada Galicia Rural.

■ **Freddo**, la cadena líder en elaboración y venta de helados artesanales, inauguró una nueva sucursal en Recoleta. Forma parte de las inversiones previstas para este año, de 12 millones de pesos.

■ El **Banco de la Provincia de Buenos Aires** obtuvo una ganancia de 74 millones de pesos en el primer semestre del año, por lo que ya superó las utilidades embolsadas a lo largo de 2004. Entre enero y junio se otorgaron 1350 millones de pesos en préstamos a las pymes.

■ El **Banco Río-Santander** concretó la mayor emisión de títulos desde la crisis. Se trata de las Súper Letras Hipotecarias Clase I, por un total de 70 millones de pesos.

POR CLAUDIO ZLOTNIK

Los funcionarios están sorprendidos. Es cierto que cuando el canje todavía no había llegado a su fin ya se evaluaba un escenario cambiario difícil. La masiva elección de los bonos en pesos indexados por parte de los grandes inversores internacionales permitía avizorar un favoritismo por los activos nominados en moneda local y un desprecio por el dólar. Todo lo contrario a lo que sucedía cuando explotó la crisis. Pero lo cierto es que se esperaba que las presiones sobre el tipo de cambio mermaran a partir del tercer trimestre del año. Eso no ocurrió y hay preocupación en los despachos oficiales.

La expectativa era que la caída estacional en las liquidaciones de los exportadores sería suficiente para escapar de los apremios. De hecho, la oferta de divisas de los cerealeros cayó de 75 millones a 50 millones de dólares promedio en las últimas semanas. Pero no alcanzó. Como tampoco parecen ser suficientes las trabas impuestas al ingreso de capitales especulativos.

La oferta de billetes verdes en el mercado se mantiene como en la mejor época de la cosecha gruesa. Con la diferencia de que ahora son mayoritariamente dólares financieros los que presionan sobre la paridad cambiaria.

Grandes bancos internacionales, como el Deutsche o el estadounidense Morgan Stanley, son los más activos en el mercado. En el caso del alemán, fue uno de los que más suscribió Boden 2014, lo que le permitió liquidar posiciones en dólares evitando el encaje. Los títulos públicos nominados en pesos indexados siguen siendo las vedettes del mercado, conducta que se exacerbó ahora que se aceleró la inflación.

Pero las entidades financieras extranjeras no son las únicas que escapan del dólar para pasarse a pesos. Los bancos locales redujeron su exposición en divisas al mínimo. Tanto, que desde el Banco Central se realizaron tanteos para cerciorarse de que los dólares que se vendían fueran propiedad de esos mismos bancos y no de terceros (clientes o filiales del exterior), lo cual se encuentra expresamente prohibido.

Parece mentira, pero hoy en la Argentina existe una verdadera corrida en contra del dólar. Otro ejemplo de esta asombrosa e increíble realidad: hay empresas que están vendiendo dólar futuro por debajo del precio de contado. Mientras el Banco Central pagaba 2,86 pesos, el dólar a 15 días valía 2,858. Toda una evidencia de la expectativa bajista que reina en el mercado.

En la city creen que la pulseada entre el Gobierno y el mercado continuará. Los financistas seguirán apostando por los bonos pesificados porque los encuentran muy atractivos, no sólo por la aceleración inflacionaria sino también porque se encuentran retrasados respecto de sus similares brasileños. Y otra cosa más: el próximo miércoles 3, Economía deberá pagar unos 1260 millones de dólares por la primera amortización del Boden 2012. Así como están las cosas, las perspectivas indican que, una vez que se hagan de esos fondos, los inversores los volcarán al mercado cambiario presionando sobre el tipo de cambio. Como puede apreciarse, el Central tendrá que seguir muy activo si quiere sostener al dólar en el nivel actual.

DyN



Los exportadores liquidan menos divisas, pero el ingreso de fondos aumenta.

TASAS

VIERNES 22/07

Plazo Fijo 30 dias $	Plazo Fijo 30 dias U$S	Plazo Fijo 60 dias $	Plazo Fijo 60 dias U$S	Caja de Ahorro $	Caja de Ahorro U$S
4,10%	0,40%	5,70%	1,10%	0,80%	0,13%

Fuente: BCRA

BOLSAS INTERNACIONALES

INDICE	PUNTOS	VARIACIÓN SEMANAL (en %)	VARIACIÓN ANUAL (en %)
		Variaciones en dólares	
MERVAL (ARGENTINA)	1482	1,10	11,5
BOVESPA (BRASIL)	25391	-1,70	7,4
DOW JONES (EEUU)	10651	0,10	-1,4
NASDAQ (EEUU)	2180	1,00	0
IPC (MEXICO)	14318	2,30	15,8
FTSE 100 (LONDRES)	5242	-0,60	-1,8
CAC 40 (PARIS)	4416	1,10	2,3
IBEX (MADRID)	1083	0,70	0,0
DAX (FRANCFORT)	4837	2,80	0,7
NIKKEI (TOKIO)	11695	0,20	-6,7

Fuente: Instituto Argentino de Mercado de Capitales.

ACCIONES

	PRECIO (en pesos)		VARIACION (en porcentaje)		
	Viernes 15/07	Viernes 22/07	Semanal	Mensual	Anual
ACINDAR	5,570	5,620	0,9	5,8	11,5
SIDERAR	23,250	23,200	-0,2	4,0	24,0
TENARIS	23,900	24,700	3,3	9,5	72,0
BANCO FRANCES	6,480	6,450	-0,5	11,0	-8,3
GRUPO GALICIA	2,450	2,460	0,4	9,8	-2,4
INDUPA	4,220	4,450	5,5	15,6	23,1
IRSA	3,670	3,420	-6,8	0,6	0,6
MOLINOS	4,400	4,690	6,6	19,6	-10,7
PETROBRAS ENERGIA	3,640	3,820	4,9	15,4	7,9
RENAULT	0,695	0,718	3,3	5,5	10,2
TELECOM	7,140	7,010	-1,8	0,7	9,0
TGS	3,430	3,450	0,6	5,8	13,1
INDICE MERVAL	1.463,000	1.481,790	1,3	8,4	7,7
INDICE GENERAL	62.129,930	62.841,140	1,1	6,2	11,0

Fuente: Instituto Argentino de Mercado de Capitales.

ME JUEGO

CRISTIAN REOS
analista
de Allaría Ledesma

Bonos. Toda la atención está puesta sobre los títulos ajustables por el CER. Los papeles siguen subiendo ante una mayor expectativa inflacionaria. Todavía tienen un potencial alcista a pesar de las últimas subas. Los bonos de mediano plazo podrían trepar un 5 por ciento adicional, mientras que los Par y Discount, un 10 por ciento.

Acciones. Están acompañando la suba de los bonos, pero con un menor volumen. Hay papeles atrasados, por eso existe una potencial tendencia alcista.

Dólar. No se esperan cambios. Al BCRA se le complica mantenerlo en $ 2,90, pero lo logrará.

Tasas. Pueden subir nominalmente, pero en términos reales seguirán en terreno negativo.

Recomendación. Sugiero los instrumentos que ajustan por la inflación. Para el largo plazo, además de los bonos, me gustan algunas acciones (Francés, Tenaris, Indupa).

LA ECONOMIA TRAS LOS ATENTADOS

El encanto de una ciudad bajo ataque

Londres, y también Gran Bretaña, dependen en gran parte del turismo. Y hay preocupación por el impacto del terror.

POR CLAUDIO URIARTE

Este es el Big Ben, éste es el cambio de guardia del Palacio de Buckingham... y éste es un *bobby*. Esa imagen del buen, tradicional policía británico desarmado, que los cicerones solían ofrecer a los turistas en el Londres de un pasado que ya podemos considerar como plácido, debe haberse visto hecha añicos por la noticia de los cinco policías de civil que el viernes redujeron a un sospechoso en el subte de Londres (el "Tube", otro tópico de las visitas de los turistas) y lo mataron a quemarropa de cinco tiros. Pero ya, para entonces, otro de los clásicos de las agencias de turismo, el *double-decker bus* u ómnibus de dos pisos, había sido abierto por el techo como por un abrelatas en los atentados del 7-J, y la industria del turismo tiene mucho para temer.

¿Cuánto? Con alguna exageración, el matutino *The Independent* tituló el viernes que Londres se había convertido en "la ciudad del miedo" (¿qué decir entonces de Bagdad, o de Medellín?). Pero puede ser que, al menos, sea la capital del miedo para la industria que vende a Londres a los extranjeros. Hay que entender que Londres es una típica ciudad posindustrial y posmoderna, donde los bienes ya no se hacen sino que solamente se administran y comercian, y donde la gente ya no tanto vive como la visita: vendría a ser como la reluciente y emperifollada cáscara vacía de la capital imperial que alguna vez fue, un poco al modo del proceso de "*gentrification*" (o remodelación socialmente ascendente) de antiguos barrios que antes carecían de mayor encanto o glamour (como nuestro Palermo Viejo o nuestro Abasto, con infinitos pedidos de perdón a Londres), y que son sometidos a una suerte de tratamiento de spa, embellecimiento y reenvejecimiento calculado para que el lugar se parezca a lo que el visitante, o el turista, espera del lugar (por caso, uno de los museos de Londres es la casa de Sherlock Holmes, personaje que notoriamente sólo existió en la imaginación de sir Arthur Conan Doyle, que lo inventó).

Pero, en este ejemplo lateral del paso de una economía industrial a otra de servicios, el turismo se vuelve una actividad económica de gran importancia. Unos 30 millones de turistas pasan sus vacaciones cada año en el Reino Unido, de los cuales 15 millones se quedan en Londres, según datos de la Asociación de Agencias de Viajes Británicas (ABTA, en sus siglas inglesas). Los turistas aportaron en 2004 más de 18.000 millones de euros a la economía británica. Los principales actores del turismo de Reino Unido celebraron el viernes, por tercera vez en dos semanas, un Comité de Reacción Urgente. Formado, entre otros, por ABTA, VisitBritain (la oficina de turismo de Reino Unido), el Ministerio Británico de Cultura y British Airways, el comité encargó a un centro de análisis económico una evaluación del impacto de los atentados. El temor en el sector del turismo es lógico en un contexto de desaceleración del crecimiento económico en el Reino Unido, que avanzó durante el primer trimestre de este año al ritmo más bajo de los 12 últimos años. Pero parece difícil que vayan a ceder los encantos de este viejo Museo de Cera. C

AFP



Un paisaje que no era habitual para propios y extraños.

el mundo

■ La empresa estatal **Petróleos Mexicanos (Pemex)** reanudó por completo el viernes su producción de crudo en las plataformas del Golfo de México, que habían sido evacuadas por el paso del huracán Emily. Pemex había suspendido durante dos días la producción diaria de 2,9 millones de barriles de crudo, así como de 1600 millones de pies cúbicos de gas.

■ El ministro brasileño de Telecomunicaciones, **Helio Costa**, anunció que a partir de enero se establecerán nuevas normas en el sector, que incluyen la reducción del cobro de la renta básica y un nuevo modelo de cálculo de las tarifas, con la intención de abaratarlas. La renta mínima telefónica en Brasil es de unos 40 reales (unos 16 dólares), valor que, según el ministro, se adecua más a un país desarrollado.

AGRO

ENTRE EL 70 Y EL 90 POR CIENTO

Empleo rural en negro

POR SUSANA DIAZ

Aunque fue creado por ley en 1999, el Registro Nacional de Trabajadores Rurales y Empleadores (Renatre) no se conformó sino hasta el 2002. Desde entonces, fueron pocas sus acciones. En mayo pasado, a instancias del Ministerio de Trabajo, impulsó su primer plan nacional de fiscalización y esta semana en Rosario lanzó un programa de inspección de las condiciones laborales de la Región Centro. Es posible que las demoras hayan respondido a la composición del Renatre, desigualmente integrado por las 4 entidades que agrupan a los empresarios del campo y el sindicato de los empleados rurales, Uatre. En otras palabras, el espíritu de la ley que creó el organismo es que los propios empresarios, con la participación minoritaria de un sindicato, se fiscalicen a sí mismos.

Algunos datos ayudan a comprender el problema. Si bien la propia informalidad global del sector agropecuario rehuye a estadísticas precisas, las distintas proyecciones –de la Uatre, de funcionarios de Trabajo y de las Aseguradoras de Riesgo del Trabajo– sitúan el empleo en negro en la amplia franja de entre el 70 y el 90 por ciento del total, según las regiones, una magnitud sólo asimilable a la de la informalidad del trabajo doméstico. Esto sucede en un sector donde el efecto combinado de la devaluación y las mejoras de los precios en los mercados mundiales, multiplicaron por 5 los ingresos en pesos. Pero dado que la informalidad no es sólo del trabajo sino también de los propios productores –lo que no hace más que reproducir la estructura de informalidad del mercado de trabajo como un todo; donde el grueso del empleo no registrado corresponde a empresas mínimas con hasta 3 trabajadores–, conviene no generalizar conclusiones. Dada la estructura económico social de la producción primaria, en la evasión de cargas sociales conviven las estrategias de supervivencia de los pequeños productores con la más pedestre maximización (delictiva) de la ganancia de algunos empresarios en mejor posición. Como suele ocurrir en estos casos, el riesgo es que se termine fiscalizando más a los primeros que a los segundos.

De acuerdo con el plan presentado esta semana, si las inspecciones detectan trabajadores no registrados, los empleadores no recibirán una sanción retroactiva sino que tendrán un plazo de 5 días para regularizar la situación. Si no lo hacen, quedarán sujetos a multas que van de los 500 a los 5 mil pesos.

Funcionarios de Trabajo dijeron a **Cash** que en la actualidad se encuentran registrados menos de 400 mil trabajadores sobre más de 1,2 millón estimados. Los productores en blanco serían unos 65 mil sobre un total cercano a los 150 mil. C

E-CASH de lectores

ABUSOS

El 13 de abril de 2005 dejo reserva por alquiler ante una conocida inmobiliaria de Ciudad Jardín. Presento garantía que es aceptada verbalmente. Se me dan por escrito las condiciones de contratación (precio, plazo, comisión, gastos, depósito) comprometiéndose por escrito a dar una respuesta por ese mismo medio acerca de la aceptación por la propietaria. Tiempo después (diez días aproximadamente) se me informa que cambiaron algunas cosas: el alquiler lo subían $ 50 más, y me hacía cargo de las oscilaciones del precio de expensas e impuestos (que en invierno sumaban $ 100 más). Negociamos, llegamos a algunas quitas, aunque los cambios permanecían; las condiciones de contratación ya no eran las mismas. Hasta que el 07/05/05 me envían por fax (el mismo día de la supuesta firma del contrato) las copias de lo que firmaría. Ante mi sorpresa el precio había sido aumentado, las condiciones sobre expensas, modificadas, y no solamente ello, sino que me enviaban copia del “Convenio de Desocupación” con fecha en blanco; “Recibo de entrega de llaves” en blanco y donde constaba que no quedaban bienes de mi propiedad dentro del inmueble, y un “Recibo de rescisión anticipada”. Me negué a firmar. Intimé por carta documento a la fijación de fecha de firma pero en las condiciones acordadas y sin abuso de convenios y/o recibos en blanco. Yo estaba dando garantía propietaria, no sólo no fijaron fecha, sino que se negaron a devolver la reserva. Fijé fecha de mediación y no se presentaron. Por favor, ¿qué puedo hacer? Los daños que me provocaron son enormes. Tuve que pagar un alquiler provisorio en cuanto no pude firmar el contrato. Tuve que desembalar las cosas y sobre todo la frustración: recién me separaba de mi marido y la idea era empezar de nuevo en otro lugar.

María Laura Polastri
estudiopolastri@yahoo.com.ar

Para opinar, debatir, aclarar, preguntar y replicar. Enviar por carta a Belgrano 671, Capital, por fax al 6772-4450 o por E-mail a economia@pagina12.com.ar no más de 25 líneas (1750 caracteres) para su publicación.

ENFOQUE

Amor e injusticia

Por Claudio Lozano

Esta semana el Gobierno mostró un balance sobre la gestión social. En el mismo, la ministra Alicia Kirchner presentó evidencias positivas sobre la reducción de la pobreza al tiempo que el Presidente sostuvo que “en un país devastado la indigencia no va a desaparecer de un día para el otro” aunque, dijo, “se están subiendo escalones con paciencia y con amor”.

La idea de que “vamos bien” (comparando con el pozo de la crisis alcanzado en 2002) y que el futuro “será mejor”, omite una reflexión en profundidad (menos coyuntural) sobre el proceso y la situación que atraviesa la Argentina.

Aludiendo a la idea de “los escalones”, es claro que el “descenso al infierno social de pobreza e indigencia” que exhibe nuestro país, no ocurrió de un día para el otro sino que es el resultado de una devastación sistemática que reconoce varios escalones hacia abajo en el nivel de vida de nuestro pueblo. Es claro que el régimen de acumulación implantado por el neoliberalismo durante los últimos treinta años ha condicionado que durante dicho período la pobreza haya crecido igual que la población (ambas subieron en 15 millones de personas aproximadamente). Este dato que simboliza el deterioro argentino fue construido en el marco de un proceso que combina crisis y momentos de estabilización y recuperación.

Las crisis ocurrieron en 1975-76, 1982, 1989-90, 1995, 1998-2002. Cada uno de estos momentos históricos impusieron un deterioro en los niveles de empleo e ingresos que impactaron definiendo un cuadro de mayor pauperización. Pero el dato a registrar es que luego de cada crisis, el período de estabilización posterior suponía una mejora respecto del momento crítico, pero en ningún caso implicaba la recuperación de los niveles de vida propios del período “pre crisis”.



Queda claro en el mismo que el período 1991-1994 mejora sustancialmente respecto a la crisis de 1989, lo que debe agregarse es que las tasas de pobreza e indigencia nunca retornaron a los promedios que exhibían en la década del ‘80. De igual modo, respecto al pico de octubre del 2002, los datos de pobreza e indigencia resultan alentadores (efectivamente hay menos pobres e indigentes en la Argentina). Sin embargo, deben consignarse dos cuestiones fundamentales:

a) El nivel alcanzado a finales de 2004 (40,4 por ciento) está muy por encima de los niveles de pobreza e indigencia vigentes en los noventa (cuando osciló entre el 19 y el 28 por ciento).

b) Es evidente que la velocidad de descenso de la pobreza e indigencia a la salida de la crisis hiperinflacionaria resultó varias veces mayor que la que se evidencia luego del 2002.

Por lo tanto, una “reflexión en profundidad” debe distanciarse de la “obviedad coyuntural” que supone mostrar la recuperación respecto al 2002 a efectos de saber si efectivamente estamos “subiendo un escalón con ternura y amor” o si hemos descendido y estamos cristalizando un nuevo escalón hacia abajo en el nivel de vida de los argentinos. Lo objetivo y que sí sabemos es que:

a) Hoy la Argentina exhibe niveles de actividad económica similares a los del año 1998 (obviamente bajo un nuevo esquema de negocios como resultado de la devaluación) pero con un cuadro social que combina menores ingresos, más desempleo y casi cinco millones de personas más en situación de pobreza. Dicho de otro modo, la lógica posdevaluación de la economía argentina genera el mismo nivel de actividad en base a una mayor pauperización de la sociedad.

b) Hoy el ingreso promedio de los argentinos está 13 por ciento por debajo de la línea de pobreza correspondiente a un hogar tipo ($ 780); en los noventa el ingreso promedio era un 25 por ciento superior a dicha línea.

A finales del 2004, el 40,2 por ciento de la población argentina es pobre y el 15 por ciento es indigente. Traduciendo las tasas a personas, resulta que 15.619.280 argentinos viven en situación de pobreza y 5.828.090 están en situación de indigencia. El Noreste y el Noroeste son las regiones más afectadas, en las mismas la pobreza afecta a más de la mitad de su población, siendo el Noreste la que presenta la mayor tasa (el 59,5 %).

Ahora bien, a pesar de que el producto crece más, la caída en la tasa y en la cantidad de pobres se desacelera en el 2004 respecto a la ocurrida en el 2003.

Lo expuesto es el resultado de una estrategia política y económica que combina la generación de empleo en el marco del paradigma productivo vigente, con un conjunto de políticas focales y asistenciales. En concreto, una estrategia de carácter neodesarrollista que reinstituye la idea del “derrame” a consecuencia del crecimiento, como la clave que reparará (en el futuro) nuestros males.

Dicho de otro modo, los resultados positivos que se esgrimen son la consecuencia exclusiva de las altas tasas de recuperación de la actividad económica y nada tienen que ver con cambio alguno en la matriz distributiva de nuestra economía.

Ya se observan indicadores concretos de una reducción significativa de lo que podría denominarse el “derrame social” del crecimiento. Pero además es evidente que no se sostendrán en el tiempo las tasas de crecimiento del PBI que se han observado en los últimos años. En este marco, el futuro aparece signado por:

a) Menores tasas de crecimiento.

b) Menor generación de empleo por cada punto de crecimiento económico.

c) Elevados niveles de informalidad laboral (hoy la mitad de los ocupados está en negro).

Cambiar de estrategia requeriría pasar de políticas de asistencia focalizadas a mecanismos universales de transferencia de ingresos, y exigiría replanteos en la política económica general y en el perfil productivo y de inversiones. En ausencia de dicho cambio, no habrá “ternura ni amor” que permita salir del nuevo escalón hacia abajo en que nos depositó la crisis del 2001-02.

Asumiendo supuestos altamente favorables respecto del futuro (crecimiento sostenido del PBI durante 10 años a una tasa del 6,5% para el 2005 y del 4% anual desde el 2006 en adelante; elevada elasticidad empleoproducto; un crecimiento de la PEA del 1,8% anual y una relación entre el crecimiento del PBI y la baja de la pobreza y la indigencia en el 2005 similar a lo observado en el 2004, estabilizándose en la mitad para el resto del período) surgen los siguientes resultados:

En el 2012, la tasa de pobreza rondaría el 28 por ciento, equivalente a la que rigió en la última etapa de la convertibilidad.

Como puede observarse la lógica desarrollista hoy vigente prolonga al extremo el sufrimiento social. Y prolongar el sufrimiento, lejos de reflejar “amor” supone “injusticia”. C

* *Diputado nacional.*